

Erweiterung Auswertung Zielerreichung

Ab dem 01. November 2009 wird unser internes Ranking um neue Felder erweitert und damit noch genauer und informativer für jeden einzelnen. Die wichtigsten Neuerungen und Informationsfelder werden in diesem Klartext erläutert.

Die Auswertung besteht ab sofort aus 4 Seiten. Die erste Seite zeigt weiterhin die Tageszahlen der Shops, auf Seite 2 und 3 finden sich die Tageszahlen der Mitarbeiter. Die Auswertungen der Mitarbeiter nach Zielerreichung und Hochrechnung der Mitarbeiter, die bisher auf Seite 2 und 3 im unteren Bereich getrennt waren, wurden auf die neue 4. Seite übertragen und sind dort noch ausführlicher. Außerdem gibt es die gleiche Auswertung jetzt auch nach Shops getrennt.

Dabei sind einige neue Felder hinzugekommen:

Bedeutung	Erklärung
Ziel	Das Ziel des Shops / Mitarbeiters.
Stand	Der Stand der Aktivierungen am heutigen Tag.
Rest	Die in diesem Monat noch zu aktivierenden Karten.
%-ZE	Die bisherige Zielerreichung in Prozent.
Hochr.	Die Aktivierungen anhand der bisherigen Leistung bis zum Ende des Monats hochgerechnet (So wird das Endergebnis bei gleichbleibender Leistung aussehen).
%-Hr.	Die Aktivierungen anhand der bisherigen Leistung bis zum Ende des Monats hochgerechnet in Prozent.
Hr.-Diff.	Wie viele Karten am Ende des Monats bei gleichbleibender Leistung gegenüber bisher bezogen auf 100% fehlen (Ausgabe mit einem Minus) bzw. mehr (Ausgabe als positive Zahl) sein werden.
Soll jetzt	Wie viele Karten für 100% bis heute aktiviert sein sollten.
Diff.	Wie viele Karten gegenüber 100% bisher fehlen (Ausgabe als negative Zahl mit einem Minus) bzw. mehr (Ausgabe als positive Zahl) sind.
Rest Soll	Wie viele Karten unter Berücksichtigung der bisherigen Leistung hochgerechnet jeden der restlichen Tage benötigt werden, um das Ziel zu 100% zu erreichen.

Mit der neuen Auswertung werden die Werte selbst auch genauer, da jetzt auch die Arbeitstage jedes Mitarbeiters erfasst werden. Bisher konnte immer nur ein Wert für alle (ohne Berücksichtigung von Urlaub oder Schule etc.) berücksichtigt werden.



Erweiterung Auswertung Zielerreichung

Hier nun ein Beispiel anhand einer Musterauswertung. Das Ziel liegt hier bei 50 Karten, es gibt insgesamt 25 Arbeitstage. Der Mitarbeiter arbeitet 5 Tage pro Woche und hat im Monat November einen Tag Urlaub. Das heißt, er arbeitet in diesem Monat 20 Tage. Er braucht also für 100% Zielerreichung pro Tag 2,5 Karten. Nach 10 Tagen hat er bereits 33 Karten aktiviert. Dadurch liegt seine Zielerreichung bei 66% aktuell, hochgerechnet bei 132%. Daher braucht er für die restlichen 10 Tage nur noch jeweils 1,7 Karten, um auf 100% zu kommen.

Mitarbeiter	Ziel	Stand	Rest	%-ZE	Hochr.	%-Hr.	Hr.-Diff.	Soll jetzt	Diff.	Rest. Soll
Beispiel	50	33	17	66,0%	66	132,0%	16	25,00	8,00	1,70

Anders sieht es z.B. aus, wenn er nach 13 Tagen erst 22 Karten aktiviert hat. Dann liegt er nämlich gerademal bei 44% Zielerreichung, was hochgerechnet am Ende des Monats 67,7% wären. Um auf die 100% am Ende des Monats zu kommen, muss er an jedem der restlichen Tage je 4 Karten aktivieren.

Mitarbeiter	Ziel	Stand	Rest	%-ZE	Hochr.	%-Hr.	Hr.-Diff.	Soll jetzt	Diff.	Rest. Soll
Beispiel	50	22	28	44,0%	34	67,7%	-16	32,50	-10,50	4,00

Somit kann jeder sehen, wie viele Karten pro Tag benötigt werden, um das Ziel zu erreichen. Die farbliche Darstellung entspricht jetzt der Hochrechnung. Grün bedeutet weiterhin, 100%ige Zielerreichung, gelb steht für 90% und rot für weniger als 90%. Sobald die 100% erreicht sind, wird das entsprechende Feld wie gehabt blau.